

派遣請負会社様へのコンサルティング開始のお知らせ

昨今の派遣請負に関します様々な諸問題による社会的非難や法律改正（厳格化）、行政指導さらには成熟期に突入したが為の利益率の低下（採用費の高騰、派遣社員採用条件の高騰、派遣単価 請負単価の低下等々）、等々にて派遣請負事業では今や従来の成長期のような戦略では、通用しない環境となりました。

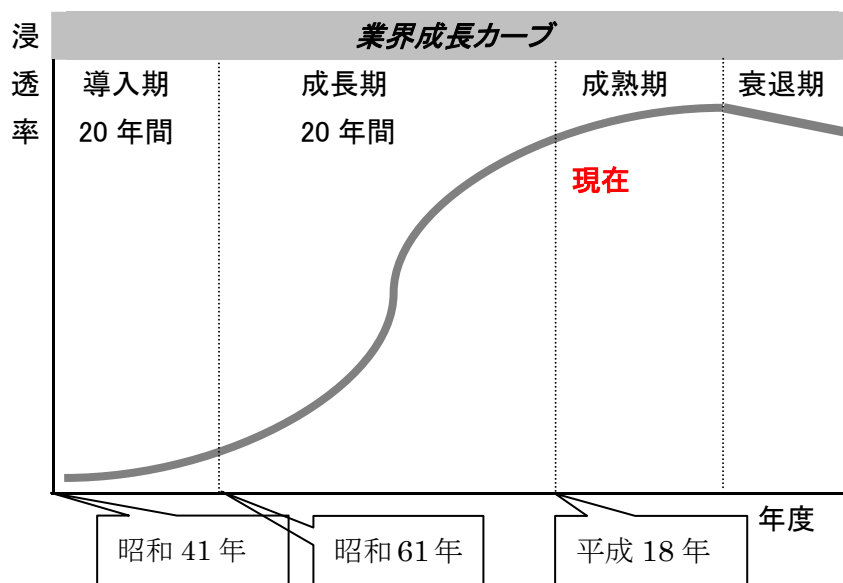
一部には業界再編も確実に始まり、M&Aや営業譲渡なども増えてまいりました。

今こそ今後の戦略、戦術を再考し新しい成長カーブを創造する時期ではないでしょうか？  
弊社が実施しております、派遣請負ユーザー様へのコンサルティングとのコラボレーションも含め、貴社の新成長カーブを創造する一翼をお手伝いできます事、確信致しております。

**弊社サービス内容例**

- 新成長カーブの創造
- 収益改善コンサルティング
- 派遣抵触日対策
- 偽装請負から適正請負への改善指導
- 社内コンプライアンスの調査及び是正から取引先企業への同行アピールによるシェア拡大
- 社内教育ツール
- 派遣請負業界、行政の対応等の情報提供
- 事業提携、M&A相談
- その他 貴社ご要望業務

ご参考



(株)ソリューション アンド パートナーズ

名古屋市中村区名駅南 1-18-11 コアビル 4 F ※対応は全国可

Tel052-533-5556 Fax052-533-5557

[info@sap-c.co.jp](mailto:info@sap-c.co.jp) <http://www.sap-c.co.jp>

何なりとお気軽にお問合せ下さい。