



株式会社 ソリューションアンドパートナーズ

SAP

Solution and Partners consulting

人材ビジネス会社様  
弊社を営業ツールにしませんか？

<http://www.sap-c.co.jp>

<http://www.sap-c.jp>

<http://www.genjoudaha.com>

## 概要

現在、多くの人材ビジネス会社が業界成熟に対し苦戦中です。  
競争が多すぎ自社の特徴がない・・・結果単価競争、スピード競争、採用競争等々にて疲労してゆく。採用は派遣離れ等にてコスト増。  
震災復興等々にて受注は増えても利益は増えず。そして、ますます大手優位。  
既存顧客からの案件はあるが、新規顧客は減り、更にその内容は他社が集まらない案件。  
他社が集まらなければ自社でも集め辛い・・・ **その交渉材料がない！**

こんな話があります。ある青年が、電球を3日間で1000本売って来なさい。適正な価格で、しかも消費者に。と命じられた。無論何の変哲もない普通の電球。  
普通ならどこで買っても同じ電球。しかも家電量販店のほうが遥かに安い！営業マンは自分1人  
この青年が偶然にも行ったのが、高齢者が多く住む共同住宅に訪問。丁度電球がきれていた家庭に遭遇し、「年をとって買いに行くのも大変。何より付け替えられない」と。  
そこで、代わりに付け替えてあげた。無論サービスで。  
この高齢者は青年に感謝し近所の主婦たちに案内して回った。団地中の。  
どんどんと注文を頂き3日で完売させた・・・というお話。

まさに顧客の求める要望と口コミ活用そのものですね。

## 概要

先ほどの話を派遣会社に置き換えてみれば・・・

派遣会社というよりも、良い人材で選別する会社が多い。

良い人材の確保ができて、全うな派遣会社出れば新規取引はやむを得ない

しかし取引中の派遣会社で十分間に合う。どうしても間に合わないものがあれば新たに発注するかもしれない。無論条件は、現状の派遣会社と同じだ。

仮に、他社が集まらない案件を受けても人材を確保できる可能性は極めて少ない。

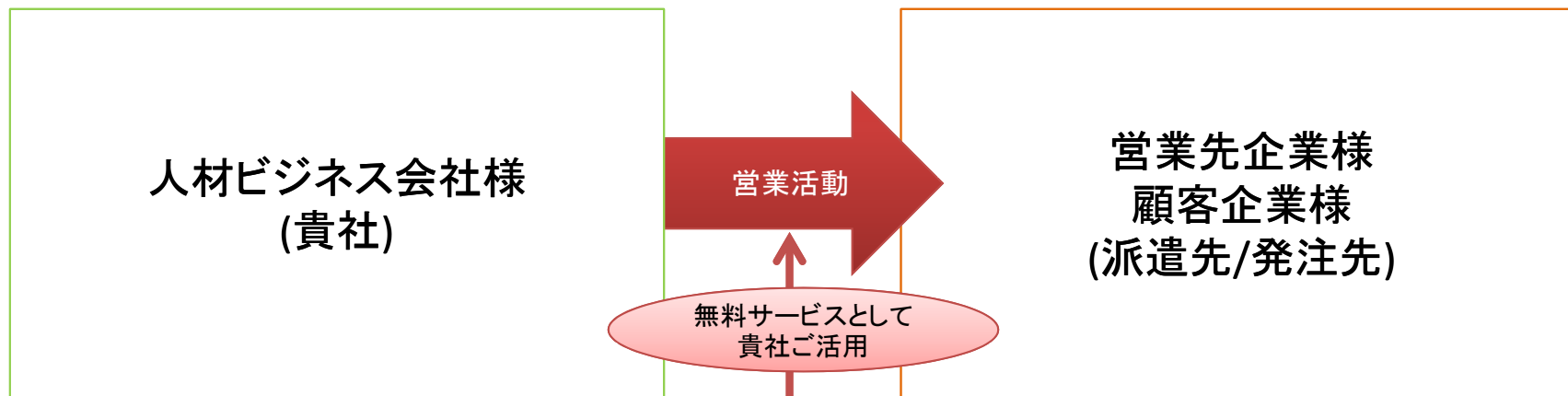
そこで1つのツールとして、弊社「(株)ソリューション アンド パートナーズ」活用されませんか！  
派遣先の業者活用法、コンプライアンス等、派遣先には大なり小なり 悩み、心配事項がある  
ものです。

使い方は簡単、貴社の派遣等の営業に、いわゆる「おまけ」として、派遣先が派遣活用等  
おいての無料メール相談ができる！というものです。もちろん守秘義務厳守です。

社内の法務部等々にて一部行っている派遣会社もありますが、同法人、グループ法人が  
営業上不利益なアドバイスを行うはずがありません。

全体スキームと料金は次のページをご参照下さい。

## スキームと料金



SAP  
Solution and Partners consulting

専門コンサル会社

(株)ソリューションアンドパートナーズ

派遣活用、委託(請負・委任)、雇用等に関わる  
無料相談を専門化、第三者立場でアドバイス可能な  
無料相談の活用可能サービス

規模	料金
活動開始～該当企業数5社まで	20,000円/月
6社～10社	35,000円/月
10～15社	55,000円/月

その他詳細につきましては別途お問合せ下さい  
info@sap-c.co.jp TEL052-385-2884

※1社様当たりの月ご相談回数は3案件まで  
※ご相談はメールにてお願い致します  
※該企業様へのCAの差し入れ可能