

今、中小派遣会社で起きていることは・・・

- ・クライアントからのオーダーは、相当数になる。しかし採用、配属ができない。
- ・これ以上、採用広告費に費用をかける事はできない！（1人あたりの採用コスト高）
- ・採用する為に、給与等を含め原価が高騰し経営を圧迫している。
- ・コンプライアンス厳守により、社保全員加入、有給の適正使用、等により原価高騰。
- ・退職（転職）者も増え、補填する採用が追い付かず多数の受注があるにも関わらず派遣社員数が減少。
- ・社内モチベーションの低下・・・採用できなければ営業しても意味がない・・・
- ・大手の様々なサービスについてゆけない。
- ・挽回すべく長時間労働へ。
- ・営業マンの将来への不安。
- ・上司の指示は精神論や過去の成功体験。
- ・求職者の売り手市場や現在の派遣社員からの要望にこれ以上答えられない。
- ・抵触日等もあり、コンプライアンスの厳守が困難な状況になりつつある。
- ・このままでは大変な事になる！



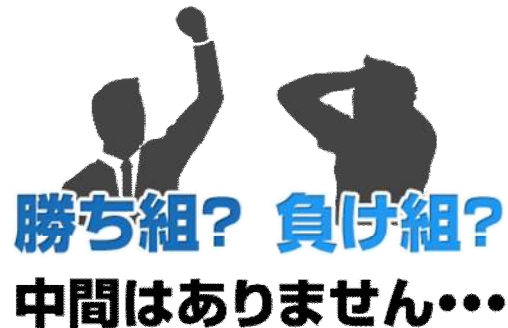
これらの諸問題を解決するために弊社では様々なサービスを、提供させて頂いております。

| | |
|---|------------------------------|
| A 人材採用レポートサービス:御社の実情をお電話伺い状況に沿った改善レポートの提出。 | ¥ 38,000(税抜)／回 |
| B 配属できる営業活動法レポートサービス:御社の実情をお電話伺い状況に沿った改善レポートの提出。 | ¥ 38,000(税抜)／回 |
| C 上記 A B の内容等に準じ御社ご訪問にてスポットコンサルティング(2時間程度) | ¥ 58,000(税抜)／回 旅費交通費実費 |
| D 上記 C のサービス後、遠隔での電話メール相談機関 (回数制限なし)。各種情報提供ご要望等に応じ契約期間中に C のサービスの実施も可。 | ¥ 50,000(税抜)／月 |
| E 御社ご要望に応じた総合コンサルティング(毎月訪問／特定PJ／事業改革／新規事業／商品等) | ¥ 15万円～28万円(税抜)／月 旅費交通費実費 |



激動の人材ビジネスを成長させ続ける…!

SAP
Solution and Partners consulting



過去の派遣ビジネスに見られる特徴のない、
低リスクで簡単なビジネスモデルだけでは
もはや生き残れない…

誰もが感じている
この現実…。

無策では、大手と中小の差は更に拡大!

産業成熟の宿命です。

株式会社ソリューションアンドパートナーズ

<http://www.sap-c.co.jp>

愛知県名古屋市中区丸の内2-10-30 インテリジェント林ビル 2F

こちらからお問合せ下さい。 <http://www.sap-c.jp/contact/>

全国の派遣会社様へ対応しております。

■ 中小派遣会社はこうやって生き残る! <http://www.sap-c.jp> ■ 中小企業の現状打破! <http://www.genjyoudaha.com> ■ 人事制度は会社の業績を変える! <http://www.sap-c.com>