

SAP

Solution and Partners consulting

SAP Consulting Style

SAP Consulting Style

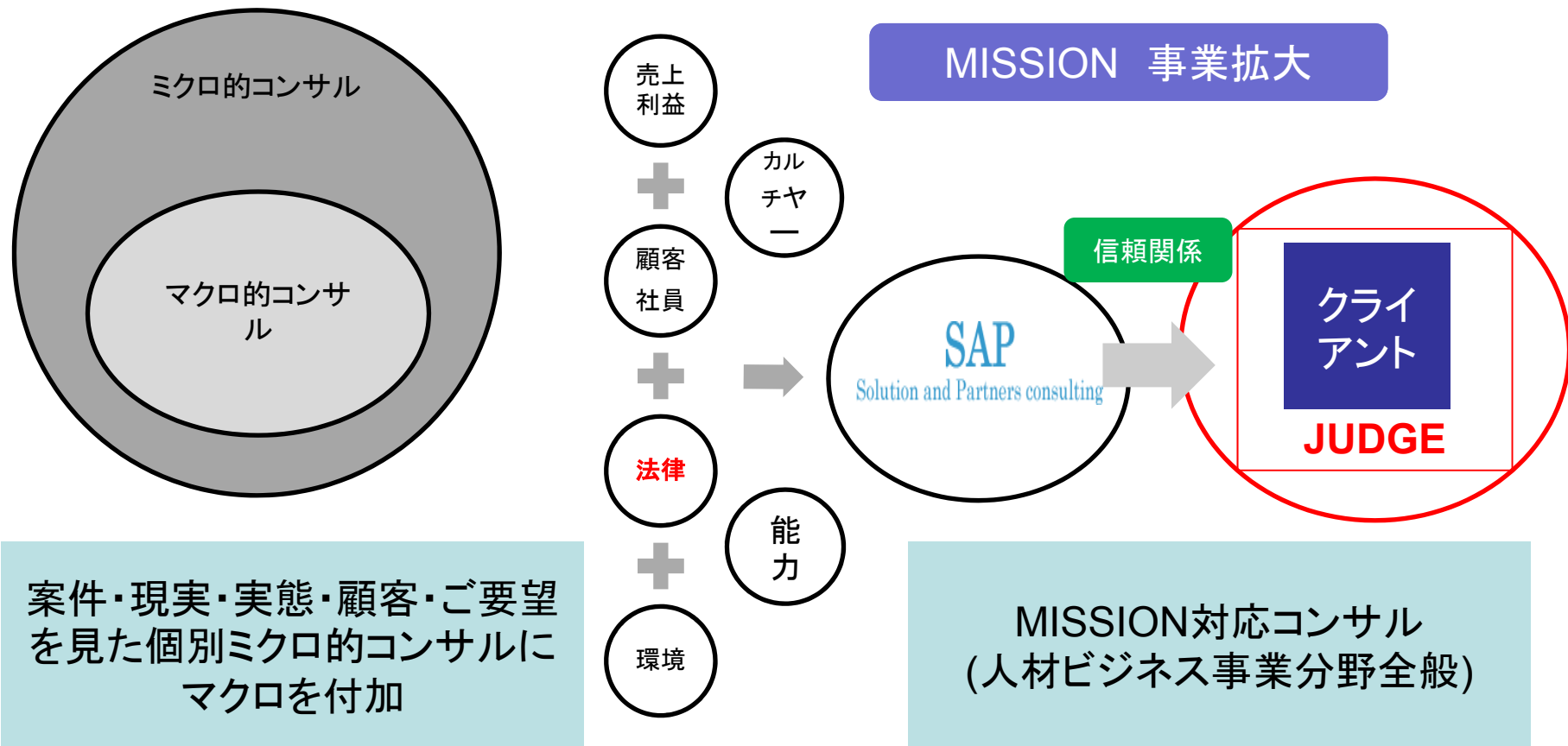


株式会社 ソリューションアンドパートナーズ

Consulting for Outsourcing / Staffing Service USER

アウトソーシング/派遣ユーザー専門コンサルティング

Consulting Style



Consulting Contents

ミクロ的
コンサル

I 部署
的存在

パートナー
的存在

マクロ的
コンサル

- 各顧客毎の案件解決策
 - ・ 抵触日・請負化・受託化・その他複合的対応
- 法律活用
 - 法律を**武器**にした提案等
- 案件別 新規営業 戦略
- 企業管理と人材管理
- 外部コンサルとしての第三者立場活用
- その他個別関連事項全般

顧客
同行

プレゼン
同行

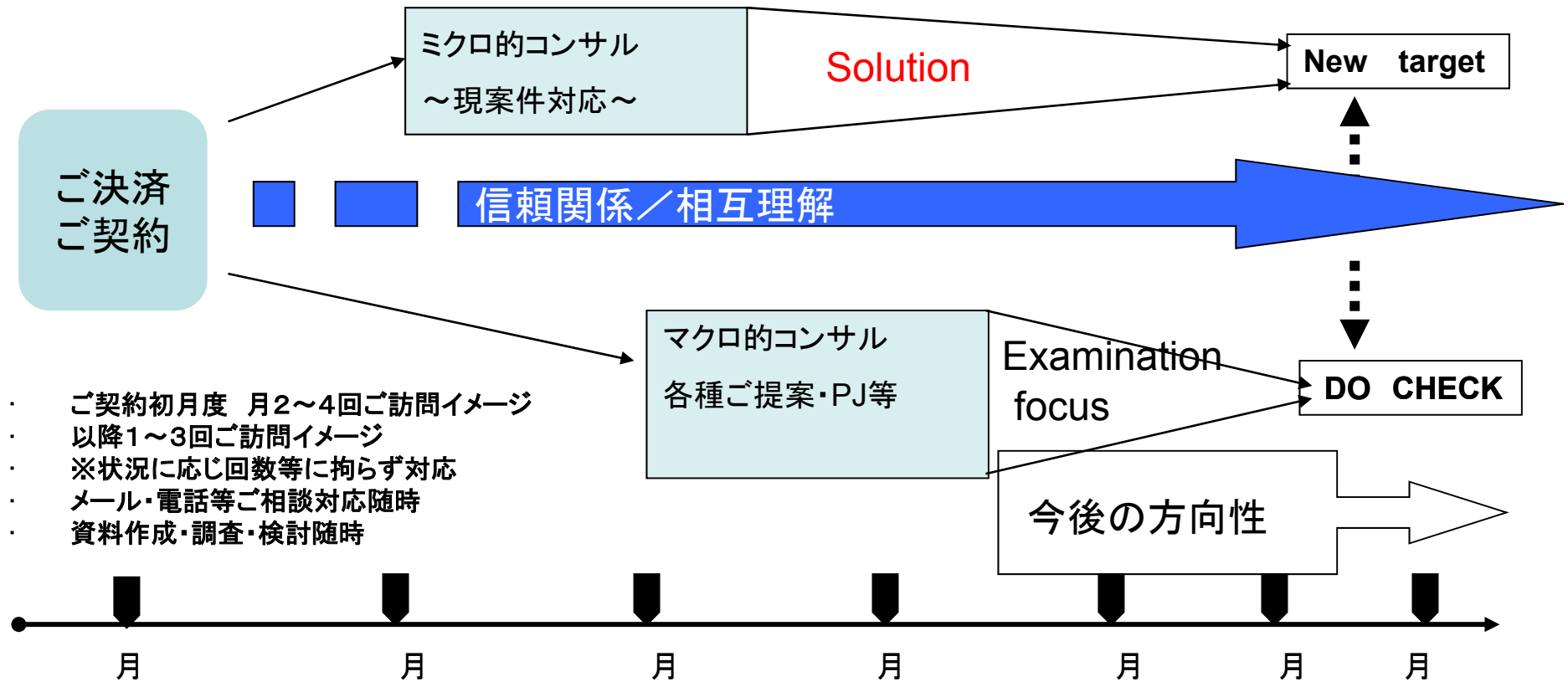
各施策案
作成

- 業界情報提供
- 事業戦略・戦術ご提案
- 新商品開発
- 事業経営コンサル

各戦略
ご提案

共同制作

Consulting Schedule IMAGE



第三者活用による有効性

○ 対外的信用性の確保	利害関係のない第三者の意見として対外的信用の向上
○ 顧客へのアピール材料として活用可	利害関係のない第三者の活用により抵触日、OS化の協力推進可
○ 公正公平な意見の提示	法律動向/業界状況等による利害関係に影響を受けない戦略提案可
○ 同業他社との差別化	まだまだ数少ない第三者機関導入がゆえに社内完結型の同業者との差別化
○ ミッションの的確な遂行	会社として、お取引として確実なミッションの遂行
○ 社内外の利害関係なし	各種利害関係を持たずミッション遂行が可能
○ 外部情報の入手	社外ならではの情報等提供可
○ 法律家との区別	法律だけではなく、現実の業界を理解した中での対応
○ 第三者での行政確認	指導される立場にない当社の行政確認
○ 期間・ミッション限定のプロジェクト的対応	固定費化させることなく活用可
○ 社内人材不足の補強	有知識者の補強
○ 社員知識向上	研修・社外情報提供・アドバイス等々 各個人へも可能
○ 派生ビジネス	独自の外部ネットワークの活用 拡大

ご契約に関して

- 最大のミッションは貴社の事業拡大と利益拡大とし対応させていただきます。
- 双方の信用関係が最も重要でと考えております。

- 主たるミッションと役割を決定させて頂いた後、その対応等につきましては状況に応じ、良い意味で臨機応変に対応させていただきます。
※他社事例におきましても外注社員のイメージを社内で持って頂けるようになりますとスムーズな運営が行えております。
- 単なる机上のコンサルではなく実務型コンサルを目指しております。
- 弊社が全ての事項におきまして決定する行為を行う事は一切ございません。
- ご契約期間は原則6カ月～とさせて頂いております。
- 契約期間中の解約は可能です。
- ご訪問に関しましてはご契約後1か月間は2～4回程度/月、その後状況に応じご相談させていただきますが、概ね1～3回程度/月と考えております。
- 電話・メール等でのご相談等は随時可能です。
- 守秘義務の厳守につきましては契約書締結も含めお約束させていただきます。